

---

**CloudOcean**

ビジネスをエンターテインメントに変えるソリューション

2021. 5 Version 3.1

クロフネ株式会社

**KUROFUNE**

エンターテインメントなビジネスをITで。効率をクラウドで。

ITのビジネス用途は、私たちの想像を超えるレベルで浸透していきました。

導入スピードは、さらに上がることでしょう。

ビジネスの発展を、サポートするために。

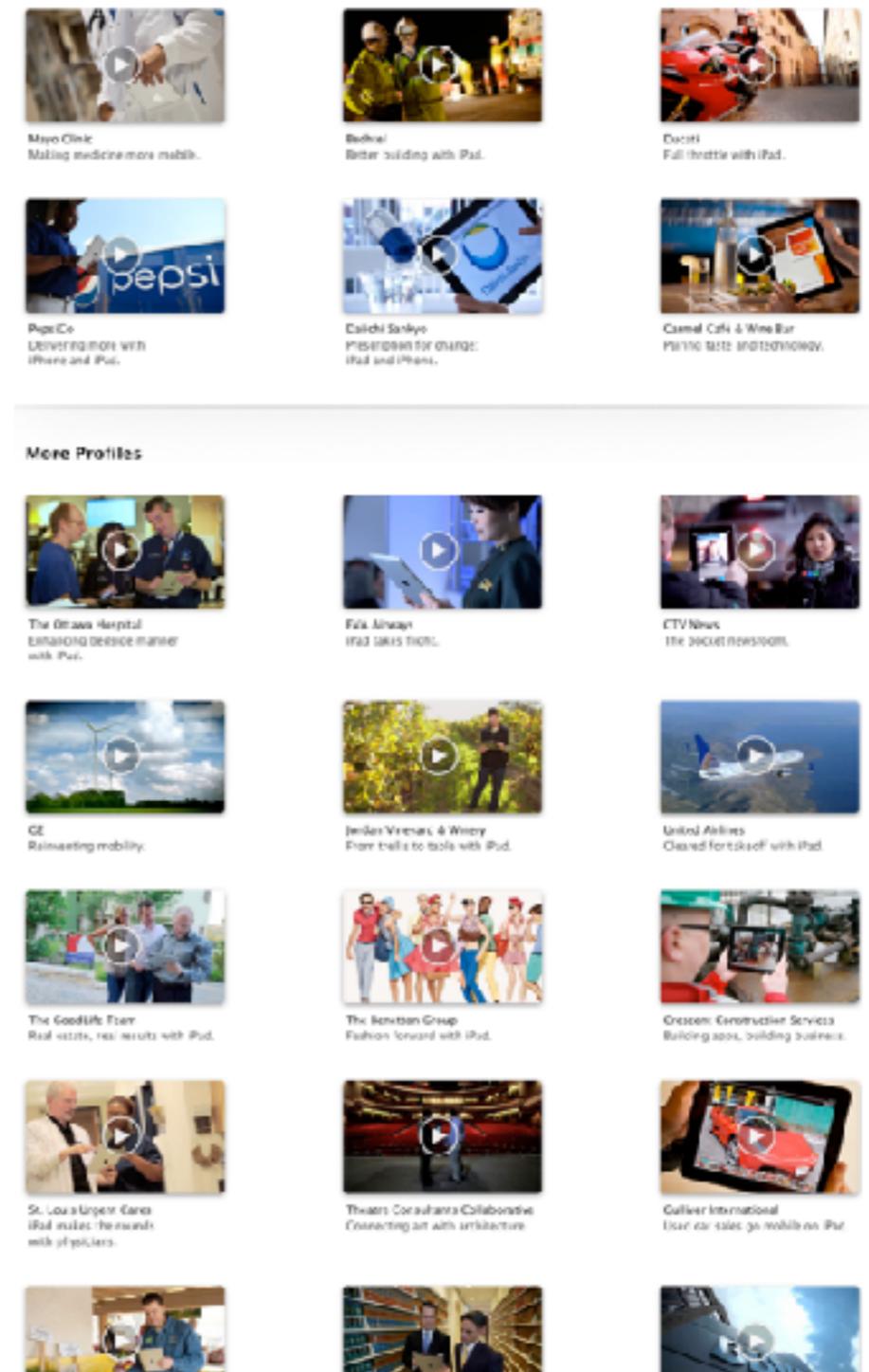
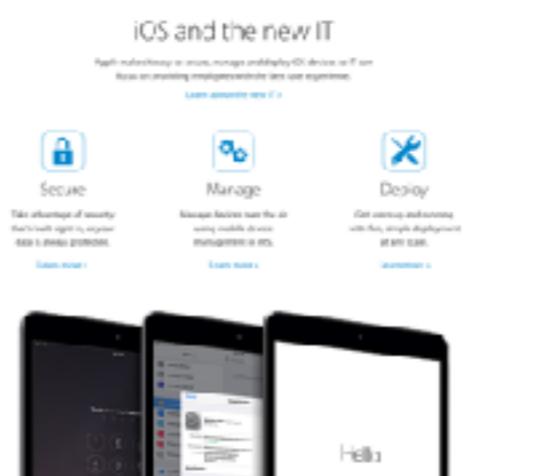
エンターテインメントな接客を、ITで。

効率を、クラウドで。

サービスは、より豊かに、より楽しいものになる。

そのサポートを「CloudOcean」が。

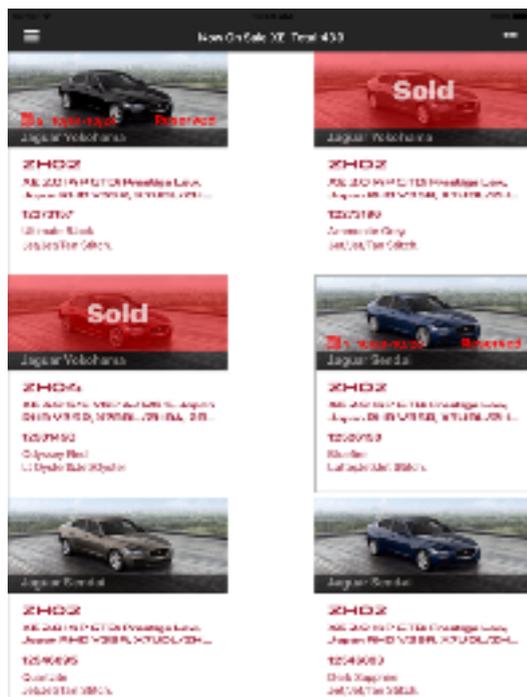
私たちは、そう願っています。



CloudBoatは、2011年9月29日にクロフネ株式会社よりリリースし、2012年2月14日にクラウド・サービスとしての機能を強化したタブレット接客ソリューションです。2013年、真のエンタープライズ・ソリューションに成長するため、クラウドを中心とした「CloudOcean」に発展、2014年よりグローバルな展開を開始いたしました。



- 最新iOS 14.xで稼働確認済み。(2021.9リリース予定のiOS 15にも対応予定)。最新のデバイスはもちろん、Appleがセキュリティで条件とするもっとも古いiOSのバージョン (iOS 9) でも、必要であれば稼働可能。
- iPad®でのビジュアル・プレゼンテーション、価格計算、支払方法の選択を瞬時に実現。
- オンラインだけでなく、オフラインでも稼働
- オンライン商談との連携、商談の管理情報をリアルタイムにクラウドで共有
- データの分散ロケーション、API接続が可能。
- 印刷、Apple TV経由での映像出力、Bluetooth機器との連携
- クラウドとの素材管理の連携・簡略化、データ管理の分散
- マルチリンガル



**PRESS RELEASE**  
報道関係者各位

**KUROFUNE**  
クロフネ株式会社  
〒107-0062 東京都港区新橋2-15-19フジハイブ402  
Phone: (03) 5410-9050 Fax: (03) 5410-9051  
http://www.kurofunet.biz/

2011年9月29日

**タブレット接客ソリューション「Cloud Boat (クラウド・ボート)」リリース**

シンプルで、わかりやすく、楽しい、エンターテインメントな接客をタブレットで。まずはiPad®にて、オフラインを基にしたサービス開始。iOS 5への対応も完了済み。

クロフネ株式会社 (代表取締役 清水 康雄) は、クラウド総合ソリューションのベースとなるWebサービス「Cloud Ocean Web Service (クラウド・オーシャン・ウェブ・サービス)」をリリースいたしました。

「Cloud Boat (クラウド・ボート)」にサービスやプロダクトのアップデートを使用してシンプルで、それを創出するためのプラットフォームです。まずは9月末

このソリューションは2011年9月29日より好評いただいているタブレット・ベース接客サービス・ソリューション「Cloud Boat (クラウド・ボート)」をCloud Ocean Web Serviceに合わせたアップデートいたしました。

本日より「Cloud Boat」をリリースいたします。クラウド・ボートにもお届けることを目標と

本日より「Cloud Boat」をリリースいたします。

**1. iPad®での、ビジュアル・プレゼンテーション**  
タブレット市場で圧倒的な存在感を誇るiPad®を、カタログをめぐって、製品の組み合わせ、仕様や素材、製品には価格をデータベースに設定し、ECサイトのような「カート」に入荷し、在庫やサービス料のような算出も、複雑な見積書が自動で完成し、簡単なローン計算、支払方法の選

**2. 価格計算、支払方法を簡単に実現**  
プレゼンテーションの中からお客様の希望をかなえらるる。ECサイトのような「カート」に入荷し、在庫やサービス料のような算出も、複雑な見積書が自動で完成し、簡単なローン計算、支払方法の選

「Cloud Ocean Web Service (クラウド・オーシャン・ウェブ・サービス)」は、Webテクノロジーをベースにした、クロフネ株式会社から提供されるクラウド・サービス「Cloud Ocean (クラウド・オーシャン)」の基本となるインフラストラクチャです。Cloud Oceanをご活用いただくお客様のデータ・ストレージとして、基幹システムやEコマースとの接続ハブとして、スタッフやデバイスを管理するWebサービス領域として、様々な用途に活用いただけます。

たとえば、「Cloud Ocean Web Service (クラウド・オーシャン・ウェブ・サービス)」は、次の用途を実現可能です。

**1. Dropboxなどのストレージ・サービスをベースにしたリソース管理**  
Eコマースで使われる商品画像、タブレットでカタログのように表示させたい商品画像。これらのリソースを同期して管理します。Cloud Ocean Web Service、Dropbox、自社内のストレージ領域などに画像をアップロードするだけで、Cloud Ocean Web Serviceに接続したサービスは、画像が最新の状態に更新されます。

**2. スプレッドシート、データベースとのデータ連携**  
商品データ、個人情報、受注データなどは、大半が自社内システムやスプレッドシートの形でデータが管理されています。Cloud Ocean Web ServiceはMicrosoft Excelやデータベースと接続し、Cloud Ocean Web Serviceに接続したサービスに同期します。

**3. インターネット・サービスとの連携**  
Cloud Ocean Web Serviceは指定されたインターネット・サービスのコントロールを実現します。自社で使うデータをCloud Ocean Web Serviceが収集し、Cloud Ocean Web Serviceに接続したサービスで活用できます。

CloudOceanはスクラッチ開発の流用ではありません。

あらゆる業種の方々へ、ご活用いただけることを最初から想定したプラットフォームです。

## 導入スピードが迅速

- すでに全国の拠点で、導入・稼働しています。
- カスタマイズは商品や表現のすり合わせ、データの受け渡しは最短で1か月の実績。
- インストールはApp Storeから、いつでも、誰でも可能です。

## クラウド・ソリューション

- データの保管場所を分散できます。途中での変更も可能です。
- オンラインだけではなくありません。オフラインでも利用可能です。
- クラウドによるデータ管理の場合、データの更新は自動で、頻度は自由自在です。

## コストメリット

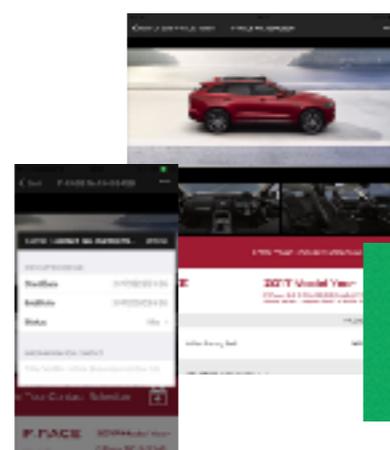
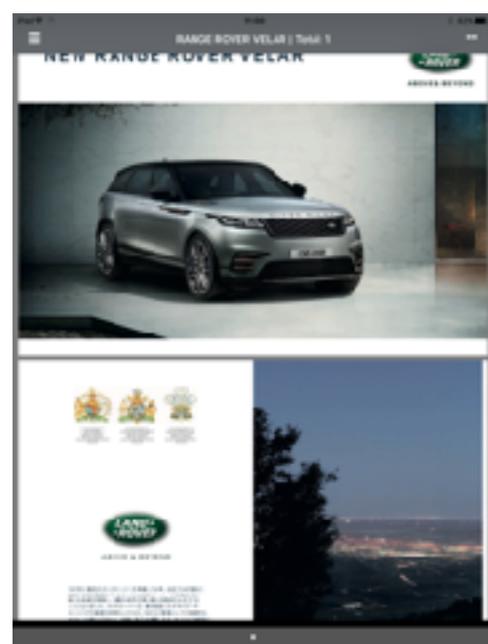
- 既存のシステムへの作業は必要ありません。データの受け渡し方法をご準備いただくだけです。
- 1台のiPadでも、大量のiPadでも、適切な料金プランをご提供できます。
- カスタマイズしなくとも、魅力的なテンプレートが多数あります。

## Appleの親和性、テクノロジーが100%利用可能

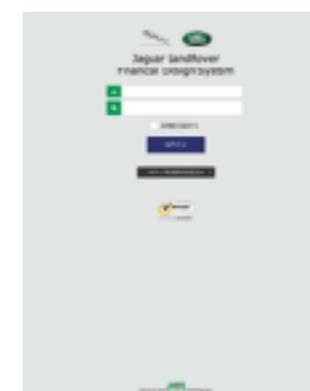
- ネイティブiOS Appです。WebアプリケーションをiOSビューに最適化させたものではありません。Apple UIの魅力を100%活用できます。
- 要望があればApp Storeで配布可能なAppとなります。App Storeへの申請実績は十分保持しています。
- 2011年から連続してWWDCに参加。Appleの最新情報を入手できる状態が整っています。



CloudOceanは、フィールドを限定しません。ショールームやショップでの活用から  
はじめたサービスは、Webに、一般消費者へのモバイル・アプリケーションに、E  
コマースへの対応も可能です。オンライン商談とも連携します。



Webでコンテンツ、API連携



社内の他のITシステムとの連携

魅力的なプレゼンテーション



画像、データはクラウドで



コミュニケーション、  
ビジネス・オペレーション



共通データベース

CloudOcean



## プレゼンテーション画面

チャペル、ドレス、パーティー・ルーム、サービス内容など、数々のプレゼンテーションを柔軟な表現方法で展開できます。



## サービスのカスタマイズ

コスチューム、パーティー、オプション...数々のカスタマイズがビジュアルで表現可能。すべて見積りに反映されます。

## お見積りシミュレーション

日取り、人数によって予算が変動しやすいブライダル。シミュレーションは選ぶだけで瞬時に金額が変動します。



### トップ画面

車種によって選択することも可能です。カタログなどからイメージを作り出せます。いつでも購入価格、ローンなどを想定した月額を表示できます。在庫、ユーズドなど、ショールームでアピールしたい個別商品を掲載可能です。



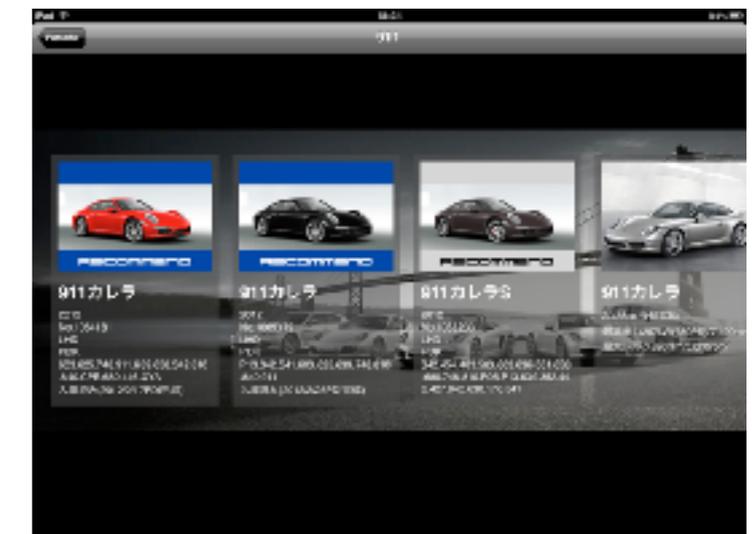
画像をめくっていくことで、プレゼンテーションが可能です。ムービーも配置可能です。



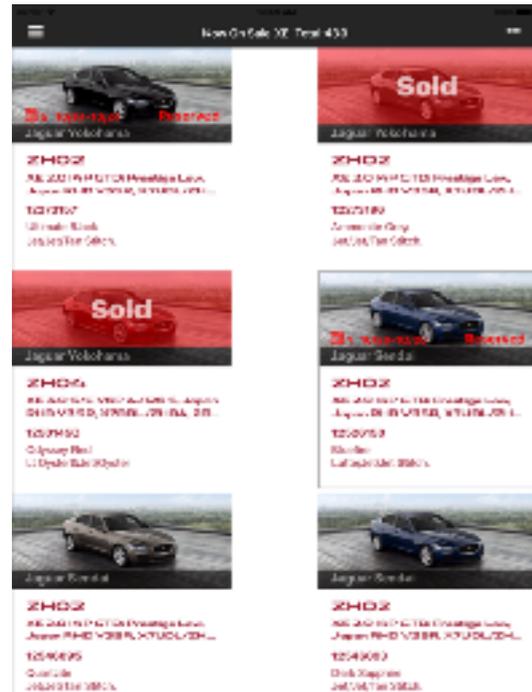
**エクステリア、インテリア、ホイールなど**  
カスタマイズを実現します。選択により、価格が変動します。



**お見積もり、ローン・シミュレーション**  
工賃、税金などを設定しておくだけで瞬時に算出します。AirPrintに対応しているため、印刷が可能です。



**アピール商材**  
在庫、ユーズドなどアピール商材を掲載できます。

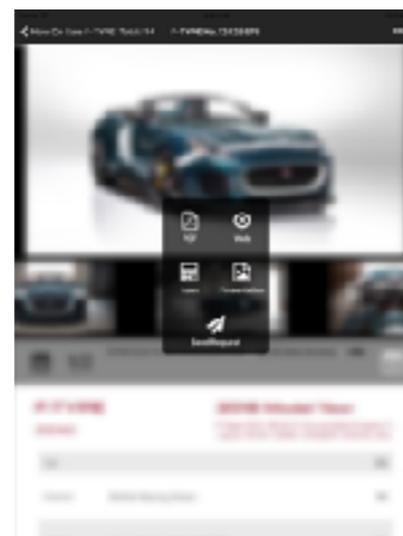
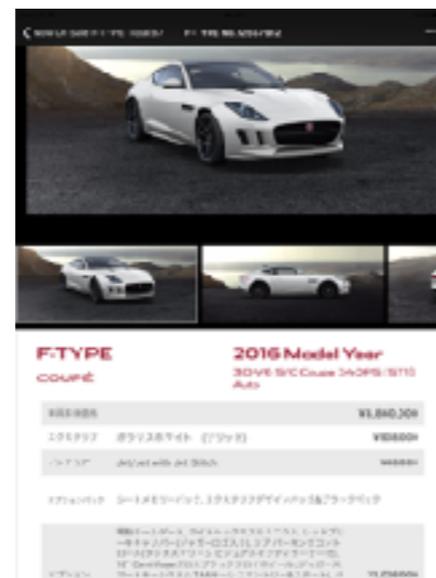


## 在庫一覧と商談状況

在庫車の情報は、クラウドから提供されます。ベースとなるデータは、公式なインポーター様から支給されています。

画像、公式な製品の情報は、公式ウェブからのみ入手、表現はCIガイドラインに合致しています。

商談状況はリアルタイムで、参加ディーラーの商談状況を表示します。



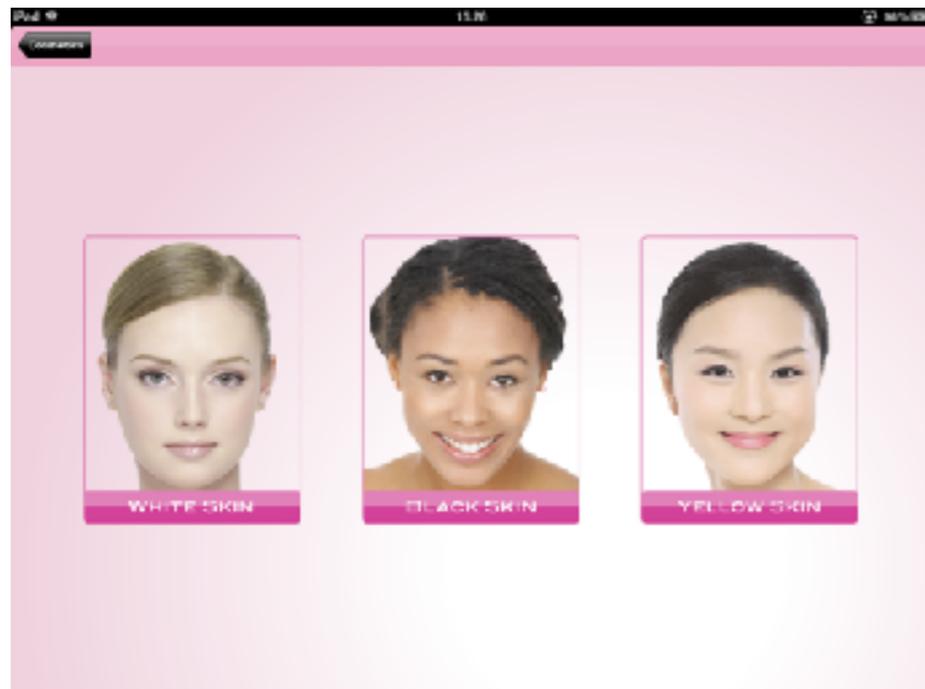
在庫車の情報、商談はシンプルにまとめられています。メールでの転送、リンク、プリントは簡単に利用できます。

コンフィギュレーターは、公式サイトで十分と判断してジャガー・ランドローバー様は不要と判断しました。

在庫を販売するため、商談の省力化、スピードアップに集中したサービスです。



不動産



化粧品 (デモンストレーション)

クロフネ株式会社は2009年7月1日設立のモバイル・インターネットにフォーカスしたモバイル・ソリューション・サプライヤーです。

プロモーションやブランド構築の経験と、オンライン・マーケティングの実績を活かし、モバイル時代のソリューションを提供してまいります。

会社名：クロフネ株式会社

所在地：107-0062 東京都港区南青山3-1-3 スプライン青山東急ビル6F Business-Airport Aoyama

Phone：03-5410-9050

<http://kurofune.biz>

設立：2009年7月1日

資本金：1000万円

事業内容：モバイル・ソリューションの提供・開発、オンラインとオフラインを融合した広告の企画・推進、デザイン、インターネットによる通信販売、システム開発

## 過去の事例

- エンタープライズ・ソリューションの開発
- App Storeむけ開発、リリース
- オンライン・マーケティング活動の企画、実施